

Programme de formation

Animatrice nature indépendante : crée ton propre job et développe ton activité !

Une journée pour construire une activité qui te ressemble, développer des partenariats rentables et passer à l'action.

Formation basée sur la méthode RACINE – Part Nature

Date	mercredi 2 décembre 2026
Lieu	Écopôle – 31 rue Louis-Joxe, 44000 Nantes
Durée	1 journée de formation – 7 heures, de 9 h à 16 h 45
Effectif	environ 8 participantes
Formatrice	Audrey Tachoire – fondatrice de Part Nature

Présentation de la formation

Tu es animatrice ou animateur nature indépendant et tu souhaites développer ton activité pour en vivre, tout en conservant un équilibre avec ta vie personnelle ?

Tu aimes transmettre ta passion pour la nature, mais tu te poses encore des questions : combien facturer pour te rémunérer correctement ? Comment trouver des partenaires qui te font confiance sur la durée ? Comment développer ton activité sans passer tout ton temps à chercher de nouvelles missions ?

Cette journée de formation, basée sur la méthode RACINE développée par Part Nature, te permettra de prendre du recul sur ton activité, de structurer ton modèle économique et de construire une stratégie adaptée à tes objectifs professionnels et personnels.

Une journée pour créer ton propre job, développer des partenariats rentables et repartir avec un plan d'action concret pour les 30 prochains jours !

À qui s'adresse cette formation ?

Cette formation s'adresse aussi bien aux animatrices et animateurs nature qui se lancent qu'aux professionnels déjà en activité depuis plusieurs années.

Elle est adaptée à celles et ceux qui souhaitent structurer leur activité, revoir leur modèle économique, développer des partenariats plus rentables ou retrouver une stratégie plus claire pour vivre davantage de leur métier.

Elle s'adresse également aux professionnels de l'éducation à l'environnement ainsi qu'aux personnes ayant un projet avancé de création d'activité dans ce domaine.

Prérequis : exercer une activité indépendante ou disposer d'un projet professionnel suffisamment avancé pour travailler sur ses offres, ses tarifs et ses futurs partenaires.

Les objectifs de la formation

À l'issue de cette journée, tu seras capable de :

- Déterminer ton objectif de chiffre d'affaires en fonction de la rémunération souhaitée, de tes charges et de ton temps disponible.
- Construire une offre de projet nature adaptée aux besoins de tes futurs partenaires et fixer un tarif rentable.
- Identifier et démarcher les structures avec lesquelles tu souhaites travailler.
- Construire ton plan d'action pour les 30 prochains jours.

Le programme de la journée

1. Crée ton propre job : un modèle économique adapté à ta vie

9 h – 11 h | 2 heures

- Définis la rémunération que tu souhaites et le temps que tu veux consacrer à ton activité.
- Identifie tes charges professionnelles et calcule ton objectif de chiffre d'affaires.
- Organise ton temps entre animations, gestion de ton entreprise et vie personnelle.

Atelier pratique : calcule ton objectif de chiffre d'affaires et construis ton calendrier de travail idéal.

2. Construis des projets et des partenariats rentables

11 h – 12 h 30 et 13 h 30 – 14 h 30 | 2 h 30

- Identifie les types de structures avec lesquelles tu souhaites développer des partenariats : écoles, collectivités, accueils de loisirs, entreprises...
- Apprends à proposer des projets nature plutôt que de simples sorties ponctuelles.
- Construis une offre adaptée : animation, cycle de plusieurs séances ou projet annuel.
- Fixe un tarif rentable et estime le nombre de partenariats nécessaires pour atteindre ton objectif de rémunération.

Atelier pratique : construis ton offre, fixe ton tarif et calcule le nombre de partenariats nécessaires à ton modèle économique.

Pause déjeuner : 12 h 30 – 13 h 30

3. Démarche tes futurs partenaires

14 h 30 – 15 h 30 | 1 heure

- Choisis les moyens de démarchage adaptés à ton activité : mail, téléphone, réseau professionnel ou rencontre directe.
- Apprends à présenter ton projet de manière claire et attractive.
- Organise tes relances et le suivi de tes contacts pour développer des partenariats durables.

Atelier pratique : sélectionne cinq partenaires potentiels, prépare ton premier message de démarchage et découvre un outil simple pour suivre tes démarches.

4. Construis ton plan d'action pour les 30 prochains jours

15 h 30 – 16 h 30 | 1 heure

- Identifie les actions prioritaires pour développer ton activité.
- Planifie tes premières démarches.
- Fixe-toi des objectifs réalistes en fonction de ton temps disponible.
- Prépare les prochaines étapes pour continuer à avancer après la formation.

Atelier pratique : repars avec ton plan d'action personnalisé pour les 30 prochains jours.

Bonus : 30 jours pour passer à l'action ensemble

Un groupe WhatsApp privé pendant 30 jours est inclus dans la formation.

Après la journée, tu pourras rejoindre les autres participantes et moi-même pour continuer à avancer, partager tes réussites ou tes difficultés, poser tes questions et participer à quelques défis pour passer réellement à l'action.

L'objectif : ne pas rester seule après la formation et garder une dynamique pendant les semaines suivantes.

Le suivi est collectif. L'accès au groupe WhatsApp est facultatif et ne comprend pas d'accompagnement individuel illimité.

Méthodes pédagogiques et évaluation

La formation alterne apports théoriques, exercices pratiques, échanges entre participantes et travail individuel sur ta propre activité.

Tu repars avec des outils directement utilisables :

- un outil de calcul de ton chiffre d'affaires ;
- un calendrier de travail ;
- une trame pour construire ton offre ;
- un tableau de suivi de tes démarches et partenariats ;
- ton plan d'action pour les 30 prochains jours.

L'évaluation des acquis s'effectue à partir des exercices réalisés pendant la journée et du plan d'action final.

Un questionnaire de satisfaction est proposé en fin de formation.

Tarif et modalités de financement

Tarif de lancement : 375 € TTC par participante.

Ce tarif comprend :

- la journée de formation de 7 heures en présentiel ;
- les outils et supports pédagogiques ;
- 30 jours de suivi collectif sur WhatsApp.

Païement personnel

Païement en une ou deux fois possible.

Exemple : Un acompte de 30 %, est demandé à l'inscription, le solde est à régler le jour de la formation.

Financement FAF

Un financement par ton FAF peut être possible selon ton statut et tes droits.

Contacte-moi directement pour que nous regardions ensemble les possibilités de prise en charge avant ton inscription.

À propos de la formatrice

Audrey Tachoire est fondatrice de Part Nature, entreprise spécialisée dans l'animation et la formation nature.

Forte de son expérience de terrain et du développement de sa propre activité indépendante, elle accompagne aujourd'hui d'autres animatrices nature dans la construction et le développement de leur activité grâce à sa méthode RACINE.

Son approche : une expérience concrète du terrain, des outils directement applicables et une vision réaliste du métier d'animatrice nature indépendante.

Part Nature

www.part-nature.com